

Sprzedaż forwarderów w Szwecji w pierwszej połowie br.

Dodano: 15.07.2019

Portal Forestry.com podał dane Szwedzkiej Agencji Transportu dotyczące sprzedaży forwarderów w Szwecji w pierwszej połowie 2019 roku. No i mamy tutaj niemałe zaskoczenie.



Od 2014 roku na czele sprzedawanych marek był John Deere ? aż do teraz. Aktualnie najlepiej sprzedającą się marką forwarderów w Szwecji jest Komatsu. Czerwona marka posiada 32,5% udziałów w rynku ? sprzedała 55 sztuk swoich maszyn.

Drugi jest dotychczasowy lider - John Deere, z wynikiem 30,2% (51 sztuk). Na podium znalazło się również Ponsse, z wynikiem 14,8% (25 szt.). Kolejne marki są przedstawione w poniższej tabeli:

Data on forwarders registered in Sweden

Q1+Q2 2019 compared with 2018

Number of units and market shares by manufacturer

	Q1+Q2 2019		Q1+Q2 2018		Full year 2018
Manufacturer	Units	%-share	Units	%-share	%-share
Komatsu	55	32,5	31	24,4	24,5
John Deere	51	30,2	44	34,6	38,3
Ponsse	25	14,8	17	13,4	15,0
Rottne	19	11,2	22	17,3	12,0
EcoLog	8	4,7	5	3,9	4,4
Gremo	5	3,0	6	4,7	3,3
Tigercat	4	2,4	2	1,6	0,7
Sampo	1	0,6	0	0,0	1,8
Logset	1	0,6	0	0,0	0,0
Totalt	169	100	127	100	100

Source: Presented by Forestry.com with data from the Swedish Transport Agency

Wynik Komatsu jest aż o ponad 8% lepszy od porównywalnego okresu w zeszłym roku. Wówczas marka posiadała 24,4% udziałów, sprzedając 31 swoich maszyn. John Deere, ówczesny lider rynku posiadał 38% (44 maszyny, aktualnie spadek o 7,8%), a Ponsse 15% (17 maszyn, podobny udział w rynku do aktualnego okresu). Warto jednak zauważyć, że w tym roku Szwedzi kupują więcej maszyn (mówiąc o sprzedanych sztukach), niż to było w roku ubiegłym.

Najbardziej popularnymi modelami w sprzedaży jest John Deere 1510G (18 szt.), na drugim miejscu Komatsu 895 (16 szt.). Trzecie miejsce ex aequo zajmuje John Deere 1910G oraz Komatsu 855.

Obecnie dziewięć różnych marek walczy o swoje udziały w rynku, a dwa z nich, Ponsse i Sampo-Rosenlew, ogłosiły, że mają wyższe ambicje niż pokazują powyższe dane. Ponsse buduje, krok po kroku, silną sieć usług i wsparcia w Szwecji. Sampo-Rosenlew rozwija gamę oferowanych modeli. Rozwój sytuacji oczywiście będziemy monitorowali.

Źródło: forestry.com

Komentarze (0)

Nie dodano jeszcze żadnego komentarza.